

UN BROKER ASSICURATIVO SU MISURA DEL SUO TERRITORIO: ASSITECA PIACENZA FESTEGGIA 30 ANNI DI CRESCITA COSTANTE



Da sinistra: Arnaldo Cordani, Luca Lambertini, la sindaca di Piacenza Katia Tarasconi, Paolo Seccaspina, Alberto Dosi, Marco Bongiorno



Il team di Assiteca Piacenza Srl al completo

Una realtà dall'approccio dinamico e flessibile, che segue i clienti dall'analisi del rischio fino all'apertura e chiusura del sinistro

• Trenta anni di attività a stretto contatto con il territorio piacentino, grazie a un approccio sempre su misura delle realtà da assistere in ambito assicurativo. È un traguardo non da poco quello raggiunto da Assiteca Piacenza Srl, nata nel febbraio 1993 e oggi una delle società di brokeraggio assicurativo più importanti a livello locale. Una presenza costante derivante dalla volontà di rispondere con competenza alle esigenze specifiche del proprio

portanti collaborazioni con le maggiori compagnie assicurative italiane ed estere. Ciò anche grazie a uno sviluppo che negli anni ha visto Assiteca Piacenza inglobare nuove competenze e know-how.

Il consiglio di amministrazione è composto dal presidente Paolo Seccaspina e dagli amministratori Alberto Dosi, Luca Lambertini, Marco Bongiorno e Arnaldo Cordani, persone con una lunga esperienza nel campo assicurativo. Ed è proprio Alberto Dosi a iniziare il racconto della storia di Assiteca Piacenza: "Siamo partiti in tre nel 1993, io, Paolo Seccaspina e una dipendente, e oggi siamo arrivati a contare un personale di 14 elementi. Fino al 2014 siamo stati in società con Assiteca Spa di Milano, la quale inizialmente voleva appoggiare il territorio piacentino. Ma dopo aver riscontrato che quella di Piacenza e provincia è una zona più difficile da trattare, la società ha deciso che era meglio avere dei professionisti in loco, quindi preferibilmente gente originaria del luogo".

"Va considerato che negli anni '90 gli strumenti a disposizione erano più scarsi di oggi - spiega Paolo Seccaspina - quindi c'era un rapporto più umano e faccia a faccia anche nel campo assicurativo. Ora molto è cambiato ovviamente in questo senso. Resta il fatto che un'attività di brokeraggio

non esisteva a Piacenza. Si trattava di una novità per l'imprenditoria locale, che quindi aveva bisogno di un rapporto diretto con persone del territorio, ma soprattutto di un salto nel buio per noi. Le cose però sono andate bene, e ancora oggi manteniamo dei clienti che si sono affidati a noi nel 1993, tra cui diverse aziende importanti". Siamo rimasti al 2014 con il nostro racconto della storia di Assiteca Piacenza, anno in cui Assiteca Spa si stacca dalla compagine societaria prendendo la propria strada, culminata con l'ingresso nel Gruppo Howden. Assiteca Piacenza rimane invece indipendente, e nel 2016 incorpora un altro broker assicurati-

Come

Assiteca Piacenza è assolutamente super partes nel rapporto con le compagnie

vo piacentino, Assipartner, di cui Luca Lambertini era amministratore delegato.

"Fusioni nel nostro settore sono frequenti e di solito producono vantaggi dal punto amministrativo e gestionale, oltre che commerciale. Nel nostro caso si sono unite persone con grande esperienza. Siamo molto contenti di quanto fatto finora: abbiamo nove impiegati che lavorano molto bene" spiega Lambertini, che in Assiteca Piacenza è entrato insieme a un'altra figura di Assipartner, Arnaldo Cordani. Infine nel 2020 è Marco Bongiorno a divenire socio di Assiteca Piacenza, che grazie a questo percorso trentennale vede operare un

Dal 1993 al servizio delle imprese del territorio

team in cui ogni persona offre all'interlocutore una preparazione ventennale, costantemente perfezionata da corsi di formazione e aggiornamento professionale.

Copertura completa

"Il punto di forza dell'approccio di Assiteca Piacenza sta nel suo essere una piccola realtà, e quindi necessariamente dinamica e flessibile", spiega Marco Bongiorno. Ma come opera nello specifico questo broker assicurativo? Sono vari gli step seguiti, calibrati in base alle specifiche esigenze del cliente, le quali variano in base alla dimensione e al settore produttivo di riferimento. Si inizia

con un'analisi dei rischi del cliente e verifica delle polizze in corso, dato che una corretta valutazione dei rischi aiuta a non sottovalutarli. Segue la definizione di un programma assicurativo per proteggere il patrimonio del cliente e la richiesta di preventivi alle compagnie primarie disponibili ad assumere i rischi alle condizioni richieste. Il tutto passa da un confronto con il cliente e la presentazione dei preventivi, spiegando in maniera chiara ed esauriente esclusioni, limitazioni, scoperti e franchigie. Infine avviene l'emissione e gestione dei contratti assicurativi scelti dal cliente, seguiti da un monito-

raggio continuo. Due cose vanno specificate. "Come broker assicurativo siamo assolutamente super partes - spiega Bongiorno -, affiancando il cliente e decidendo insieme a lui che piano attuare, senza alcun tipo di vincolo da parte delle compagnie assicurative e senza conflitti territoriali. In seguito curiamo noi il dialogo con le compagnie". Inoltre Assiteca Piacenza gestisce i sinistri dei propri clienti: "Non lasciamo il cliente solo dopo la stipula della polizza - specifica Seccaspina - ma seguiamo tutta la parte relativa al sinistro, dall'apertura fino alla sua chiusura e liquidazione".

1993

Nasce nel 1993 la società che negli anni è cresciuta fino a contare 14 elementi

territorio di riferimento. Nello specifico Assiteca Piacenza garantisce una qualificata e capillare presenza principalmente in Emilia Romagna e Lombardia nei settori industriale, manifatturiero, dei servizi, degli enti pubblici e agricolo. Tutti settori per i quali il servizio offerto comprende qualsiasi risposta alle specifiche esigenze assicurative del cliente.

La storia

Dalla sua nascita nel 1993 Assiteca Piacenza ha sede in via Cavour 33 a Piacenza, e rappresenta un punto di riferimento nel campo del brokeraggio assicurativo. La società è in grado di offrire un servizio professionale di alto profilo, chiaro e trasparente, per soddisfare al meglio le esigenze di aziende e privati. L'impegno costante e la profonda conoscenza del settore ha portato a ottenere im-

2016

Sette anni fa la società incorpora un altro broker piacentino, Assipartner